Vortrag auf dem Symposium "Werthaltungen angehender Führungskräfte"

PD Dr. Bernd Schlöder

Universität Bonn, Institut für Psychologie

Rheinbach, den 27.März 2010



- 1. Definitionen
- 2. Persönliche Werthaltungen
- 3. Soziale Werte
- 4. Werte in langfristig erfolgreichen Organisationen
- 5. Werte als "Erfolgsfaktoren"



Gliederung

1. Definitionen

- 2. Persönliche Werthaltungen
- 3. Soziale Werte
- 4. Werte in langfristig erfolgreichen Organisationen
- 5. Werte als "Erfolgsfaktoren"



Werte – Begriffsbestimmung

Definition "Wert":

"Ein Wert ist eine explizite oder implizite, für ein Individuum oder eine Gruppe charakteristische Konzeption des Wünschenswerten, die die Selektion von vorhandenen Arten, Mitteln und Zielen des Handelns beeinflusst."

Clyde Kluckhohn (1954)



Terminale und instrumentelle Werte

Terminale Werte/ Zielwerte = beziehen sich auf "Ziel-Zustände der individuellen oder sozialen Existenz".
(Leistung, Sicherheit etc.)

Instrumentelle Werte = beziehen sich auf die Handlungsweisen und Arten der Lebensführung.
(Disziplin, Höflichkeit etc.)



Die ethische Dimension von Werten

Werte sind Vorstellungen, die

- das "gute Leben" definieren,
- > richtiges Handeln gebieten.

Werte sind Antworten auf die Frage: "Was soll der Mensch tun?"



- 1. Definitionen
- 2. Persönliche Werthaltungen
- 3. Soziale Werte
- 4. Werte in langfristig erfolgreichen Organisationen
- 5. Abschließende Einschätzung



Persönliche Werthaltungen

Persönliche Werthaltungen sind...

- > individuelle Grundsätze der Willensbestimmung oder Maximen
- dauerhafte Charaktermerkmale
- "innere Korrelate" von Persönlichkeitseigenschaften wie Temperament, Neigungen, Bedürfnissen
- Determinanten von Einstellungen und Motiven

Werthaltungen bilden den Kern der persönlichen Identität.



Werthaltungen und Persönlichkeitseigenschaften

Die Big-Five Persönlichkeitseigenschaften und Werthaltungen

Traits	Werte
Neurotizismus	
Extraversion	
Offenheit	Toleranz
Verträglichkeit	Solidarität
Gewissenhaftigkeit	Leistung



Werthaltungen und Persönlichkeitseigenschaften

Das "Paradox" der Wertorientierungen

- > Werthaltungen sind dauerhafte Eigenschaften
- Werte können auf Grund von Erfahrung und Einsicht jederzeit aufgegeben, verändert oder erneuert werden



- 1. Definitionen
- 2. Persönliche Werthaltungen
- 3. Soziale Werte
- 4. Werte in langfristig erfolgreichen Organisationen
- 5. "Werte als Erfolgsfaktoren"



Soziale Wertorientierungen

Soziale Wertorientierungen sind

- verbindliche Verhaltensstandards in der Gruppe ("Normen")
- dauerhafte Bestandteile der "Gruppenkultur"
- "innere Korrelate" von Gruppeneigenschaften
- > Determinanten von Gruppeninteressen

Wertorientierungen bilden den Kern der Gruppenidentität.



Funktionen von Wertorientierungen

Psychologische Funktionen:

- 1. Identität (Charakterbildung)
- 2. Orientierung
- 3. Emotionale Stabilität

Soziale Funktionen:

- 1. Identität (Gruppenidentität)
- 2. Verständigung
- 3. Bindung



- 1. Definitionen
- 2. Persönliche Werthaltungen
- 3. Soziale Werte
- 4. Werte in langfristig erfolgreichen Organisationen
- 5. "Werte als Erfolgsfaktoren"



Studie: Werte und Organisationskultur

Studie der Organisations-/Führungskultur von langfristig erfolgreichen Non-Profit-Organisationen

> Fragestellung:

Welche Eigenschaften verbürgen langfristigen Erfolg?

> ausgewählte Organisationen:

Katholische Kirche, Jesuiten, US-Marines, Rotes Kreuz.

> Methode:

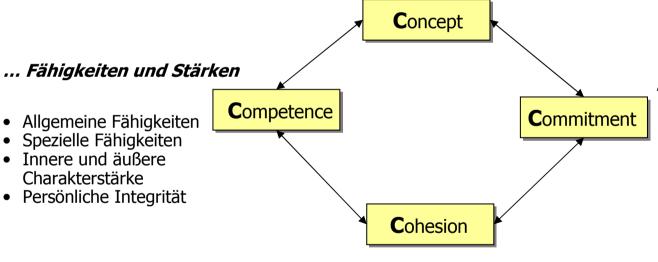
Textanalyse, Interviews mit Führungskräften.



Das C⁴-Modell der Organisationskultur

... die grundlegende Idee und ihre Anwendungsfelder

- Werte
- Methoden, Verfahren, Techniken
- Strategien
- Struktur



... die Hingabe an die Sache

- Identifikation mit Zielen
- Innere Beteiligung
- Motivationales Engagement
- Positive Gefühle

... Zusammenhalt und Zusammenarbeit

- Wechselseitiges Verständnis
- Respekt
- Vertrauen
- Positive Atmosphäre



• Allgemeine Fähigkeiten

Spezielle Fähigkeiten

• Persönliche Integrität

• Innere und äußere

Charakterstärke

Werte aus sozialpsychologischer Perspektive

Eigenschaften langfristig erfolgreicher Organisationen

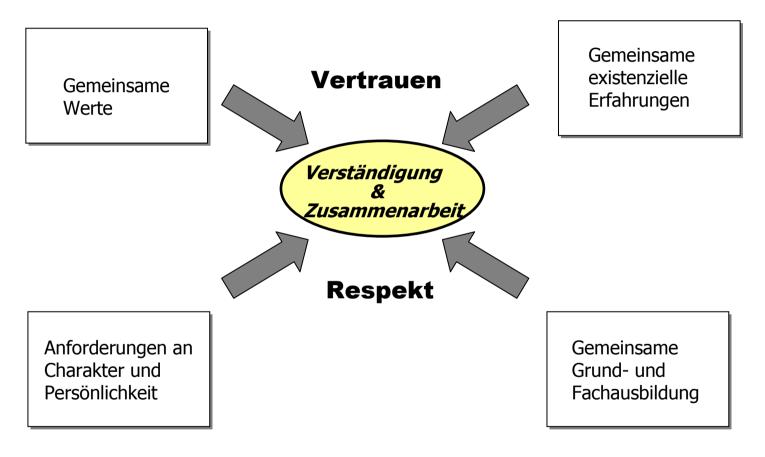
Zusammenfassung und Bewertung

	Jesuiten	US Marines	Katholische Kirche	Rotkreuz / Rothalbmond
Concept	Klare Werte Angepasste strategische Schwerpunkte	Klarer Wert- hintergrund Exzellent formulierte und aktualisierte Strategie	 Religiös attraktiver Werthintergrund Wechselnde Strategien 	Allgemein attraktive Werte Sehr klare methodische und strategische Festlegungen
Competence	 Hohe charakterliche Qualitäten Exzellente theologische und wissenschaftliche Qualifikation 	Disziplin, Zuverlässig- keitKampfkraft	 Selbstlosigkeit Hohe theologische Qualifikation Psychologisch-prakti- sche Qualifikation 	 Hilfsbereitschaft Selbstlosigkeit Medizinische, juristische und humanitäre Quali- fikation
Commitment	 Spirituelle Transformation Innere Herausforderung Hohe Identifikation 	Institutioneller StolzInnere HerausforderungHohe Identifikation	Charismatische EinbindungHohe Identifikation	Bejahung der Ideale und Leitsätze
Cohesion	Wechselseitiger RespektHohes Maß an Kommunikation	Kameradschaft "Blindes Vertrauen"	Hohes Maß an Vertrauen	Zusammenhalt durch gemeinsame Ideale und Erfahrungen





Werte als Bestandteile der Unternehmenskultur



Vertrauen und Respekt ermöglichen Verständigung und Zusammenarbeit



- 1. Definitionen
- 2. Persönliche Werthaltungen
- 3. Soziale Werte
- 4. Werte in langfristig erfolgreichen Organisationen
- 5. Werte als "Erfolgsfaktoren"



Wertorientierungen in Unternehmen

Werte aus "Mission Statements" amerikanischer Unternehmen

- Integrität
- Würde des Menschen
- Offenheit
- Glaubwürdigkeit
- Verantwortung
- Leistung



Wertorientierungen in Unternehmen

Beispiel Siemens: Werte und Vision

Wir

- befolgen Recht und Gesetz
- respektieren die Würde des Menschen
- fördern Gesundheit und Sicherheit
- führen unser Geschäft offen und ehrlich
- sind fair im Umgang mit Wettbewerbern
- halten Verpflichtungen ein
- achten das Eigentum
- unterstützen den Umweltschutz
- verpflichten uns zu gesellschaftlichem Engagement
- setzen uns f
 ür bestm
 ögliche Ergebnisse ein



Werte und Erfolg – Schema nach Jack Welch

Wertorientierung und Erfolg müssen unabhängig voneinander beurteilt werden!

Wertorientierung

eistungsdaten+

Typ I	Typ IV
o.k.	"ohne Zukunft"
Typ III	Typ II
Typ III "zweite Chance"	Typ II "ohne Chance"



Wertorientierungen in Unternehmen

Vier Thesen zum Abschluss:

- Werte sind Ausdruck des Willens zur moralischen Integrität – nicht der Erfolgsorientierung
- ➤ Werte *können* zum Erfolg beitragen, können aber auch Nachteile zur Folge haben
- "Prüfstein" der Wertorientierung ist ihre Stabilität unter ungünstigen Bedingungen
- Kulturelle Praxis der Werte bildet die "innere Substanz" einer Organisation



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

